



# ADAPTER VOTRE RÉPONSE À UN APPEL À PROJETS

2 jours

La mise en œuvre des appels à projets change considérablement la vision que doivent adopter les établissements quant à la communication qu'ils entretiennent avec les donneurs d'ordres, qu'ils s'appellent ARS, Fondations, ou Projets Européens. Ceux-ci étant eux-mêmes contraints par des objectifs qui leur sont propres, les établissements se doivent d'adapter leurs projets en tenant compte de ces préoccupations.

## Publics

- Directeurs
- Cadres dirigeants
- Administrateurs

Comment identifier les priorités d'un donneur d'ordre ? Comment structurer la réponse de l'appel à projets en fonction de ces priorités ? Comment utiliser des données concrètes pour mieux valoriser le projet institutionnel, voire proposer des réponses innovantes à la demande formulée par une Fondation, une ARS ou un appel à projets européen ? Tels sont les enjeux de cette formation qui propose aux participants des méthodes et des outils opérationnels pour y répondre.

## Objectifs

- Identifier les priorités d'un donneur d'ordre et repérer les sources d'informations
- Repérer les sources et les modalités d'utilisation de données chiffrées utiles
- Analyser les modalités de structuration d'une réponse pour mettre en évidence l'adéquation entre le besoin du secteur et l'offre

## Méthodes pédagogiques

Pédagogie interactive alternant :

- apports méthodologiques
- utilisation d'outils sur cas réels
- échanges et mutualisation des expériences

## Intervenant

- Formateur-consultant spécialisé dans l'accompagnement des établissements sanitaires, sociaux et médico-sociaux

## Contenu

### L'appel à projets : niveau d'implication des participants

Représentations et expériences des participants  
Difficultés et réussites

### Le contexte de l'appel à projets : données chiffrées du secteur, SROS, PRS

Les différents types de priorités d'un donneur d'ordre  
Cas spécifique des ARS  
Cas spécifique des Appels à projets européens  
Cas spécifique des Fondations

La recherche et la sélection de données utiles pour répondre à l'appel à projets : quels interlocuteurs ? Quelles données chiffrées ? Quelles données qualitatives ?

### La réponse à l'appel à projets

La structuration du dossier pour valoriser l'adéquation « attentes du donneur d'ordre – réponse de l'établissement »

L'identification des attentes explicites, implicites, latentes

Le travail de présentation et de formulation de la réponse et son attractivité

La valorisation des avantages de la structure au regard des attentes du donneur d'ordre

La réassurance du donneur d'ordre quant à la fiabilité des résultats

Le recours à des regards extérieurs pour évaluer la perception de la qualité du dossier

Opportunités et limites des offres et des réponses innovantes : réseaux, mutualisations, etc.

Lieu : Paris

Coût : 596 €

Session : 4 et 5 avril 2013



01 53 98 95 03



formation@fehapa.fr